



Profis für Profis – Versicherungen aus Meisterhand

Der Versicherungsmakler mit Spezialwissen für das Gerüstbauer-Handwerk

Versicherungen stellen den Versicherungsnehmer immer wieder vor ein Problem: Entweder findet er für sein Risiko keine passende Absicherung oder er hat die Qual der Wahl im Dschungel der unterschiedlichen Anbieter. Denn versichern kann man heute fast alles. Als Laie ist es nahezu unmöglich, den Überblick zu behalten und das jeweils am besten geeignete Versicherungsprodukt zu identifizieren.

Im Unterschied zum Versicherungsvertreter, der i. d. R. nur für *ein* Versicherungsunternehmen tätig ist und dem deshalb auch nur die Produkte „seines Hauses“ zur Verfügung stehen, arbeitet ein Versicherungsmakler mit vielen verschiedenen Gesellschaften zusammen. Er ist kein Vertreter oder Beauftragter einer Versicherung und damit unabhängig. Deshalb steht ihm bei der Suche nach passenden Versicherungslösungen nahezu der gesamte Versicherungsmarkt zur Verfügung. Anders als alle anderen Vermittler steht der Makler auch rechtlich auf der Seite des Kunden. Als Sachwalter seiner Kunden vertritt er ausschließlich deren Interessen.

Insbesondere Entscheidungen von großer Reichweite wie z. B. die fachlich korrekte Absicherung der Sachwerte (Gerüste) oder Haftungsproblematiken sollten auf einer verlässlichen Konzeption fußen und professionell begleitet werden. Die dadurch anfallenden Kosten („Maklercourtage“) sind i. d. R. bereits in den Versicherungsprämien enthalten. Obwohl vom Versicherungsmakler umfangreiche Dienstleistungen – von der Risikoanalyse bis zur Schadenbegleitung – erbracht werden, entstehen für den Versicherungsnehmer keine Mehrkosten.

Entscheidungen, die unter Umständen über die eigene oder die Existenz anderer bestimmen, sind von großer Verantwortung und Tragweite. Spezialisten, die täglich nichts anderes tun sind daher gute Partner.

Darauf setzen auch die Bundesinnung und der Bundesverband indem Sie durch den Abschluss von Rahmenabkommen eine langfristige Zusammenarbeit mit diesen Maklern fördern. Langfristige Erfahrung im Gewerk Gerüstbau sorgen somit für maßgeschneiderte Konzepte, die kontinuierlich weiterentwickelt werden zum Vorteil der Mitgliedsunternehmen.

Die Vorteile auf einen Blick:

Stetige Produktinnovation und kundenorientierte Weiterentwicklung der Dienstleistungen für das Gerüstbauer-Handwerk

- ✓ Analyse der vorhandenen Versicherungen
- ✓ Optimierung bestehender Versicherungen
- ✓ Diverse exklusive Sonderprodukte (Betriebshaftpflicht, Firmen-Vertrags-Rechtsschutz, Gerüstversicherung, Kfz-Versicherung etc.)
- ✓ In vielen Fällen Reduzierung der Versicherungsprämien
- ✓ Vorprüfung der aktuellen Risikosituation des Gerüstbauers
- ✓ Aktive Begleitung von Schadenfällen
- ✓ Persönliche Betreuung und individuelle Beratung

Die Kooperationsmakler Ihres Fachverbandes



Anton Dschida (Geschäftsführer)

MiAssVersicherungsmakler GmbH & Co KG
Stiftstrasse 45
32427 Minden

Telefon +49 (0) 571 82864-31
Telefax +49 (0) 571 82864-41
Mobil +49 (0) 172 8898519
Mail dschida@miass.de
www.miass.de



Andreas Berger (Geschäftsführer)

Middelberg GmbH Versicherungsmakler
Lengericher Landstrasse 19 b
49078 Osnabrück

Telefon +49 (0) 541 18108-11
Telefax +49 (0) 541 18108-20
Mobil +49 (0) 170 9273182
Mail andreas.berger@middelberggmbh.de
www.middelberggmbh.de



Thomas Schäfer (Geschäftsführer)

TPC Concept Versicherungsmakler GmbH
Deutschordenstrasse 14 a
63571 Gelnhausen

Telefon +49 (0) 6051 49093-30
Telefax +49 (0) 6051 49093-31
Mobil +49 (0) 172 8508090
Mail t.schaefer@tpc-concept.de
www.tpc-concept.de



Bei Interesse an einer Analyse Ihrer bestehenden Versicherungen oder bei Rückfragen sprechen Sie uns gerne an.